

**COMUNICATO STAMPA**

Milano, 26.09.2023 - **Thymos Business & Consulting**, società di corporate finance fondata nel 2009 da Fabio Tesei e Marinella Latteri, ha assistito in qualità di advisor strategico-finanziario con il Partner **Sebastiano Signò** e l'Associate **Nicolò Muzzana** la famiglia Cattinori nella cessione della maggioranza della **Leonix Fasteners Srl** – società attiva nella produzione di viteria e bulloneria speciale – ad un *club-deal* di investitori privati internazionali coordinato dall'avv. **Giuseppe Grimaldi** e dal dott. **Federico Foscale**.

Lo studio legale **CMS Adonnino Ascoli & Cavasola Scamoni** con il partner avv. **Italo De Feo** e l'avv. Stefano Rossi hanno agito in qualità di legal advisor sell-side, mentre gli studi svizzeri **Grimaldi & Partners Studio Legale** e **Lombard Network Group** hanno agito rispettivamente in qualità di tax & legal advisor e financial advisor buy-side.

L'operazione, che vede la famiglia Cattinori mantenere ruoli chiave in azienda, ha l'obiettivo di supportare Leonix in un percorso di consolidamento e crescita internazionale. Attualmente Leonix esporta circa l'80% della propria produzione ed è costantemente impegnata nell'implementazione di nuove tecnologie secondo le direttrici tipiche dell'industria 4.0. Grazie a consolidate conoscenze del settore e alla flessibilità produttiva, quali punti di forza, Leonix si posiziona tra i leader nel proprio mercato.

Sebastiano Signò: *“Questa operazione dimostra ancora una volta come l'economia italiana sia caratterizzata – grazie alla vision e al coraggio dei nostri imprenditori – da tantissime PMI che rappresentano una vera e propria eccellenza nel loro settore e che possono diventare oggetto d'investimento da parte di soggetti privati attraverso la formula del private club-deal dove capitali, competenze e network si uniscono per favorirne la crescita. In Thymos crediamo molto in questo strumento che va a colmare quello spazio tra le operazioni di M&A industriali ed istituzionali, permettendo a soggetti privati di investire anche in aziende mature ma pronte per fare un salto dimensionale”.*

Giuseppe Grimaldi: *“C'è grande soddisfazione nell'aver organizzato questo club-deal il cui obiettivo è quello di dare vigore sia sul piano finanziario che sul piano dello sviluppo internazionale a Leonix; si tratta dell'inizio di un percorso nel quale sono già previsti importanti nuovi investimenti e sinergie con imprese estere”.*

Federico Foscale: *“Poter dare ad aziende italiane tradizionali e familiari l'opportunità di beneficiare di sofisticati strumenti finanziari è un segnale positivo per l'economia reale.”*